

UNE ANNÉE DE CHANGEMENT

RAPPORT ANNUEL 2023

CONNECTER NOS MEMBRES DE FAÇON EXCLUSIVE À DES VINS, À DES PRODUCTEURS, À DES SERVICES ET À DES EXPÉRIENCES UNIQUES DANS LE MONDE ENTIER, EN FAVORISANT L'ÉDUCATION, AINSI QUE LA DÉCOUVERTE ET L'APPRÉCIATION DU VIN.

TABLE DES MATIÈRES

3	Message du président du conseil d'administration
4	Bilan des directeurs généraux
6	Bilan de l'année 2023
10	Programmes de vin
12	Ce que fait Opimian
14	L'équipe d'Opimian
16	Pleins feux sur nos vignerons
18	Masters of Wine
20	Conseil d'administration d'Opimian
22	Message du président du comité d'audit
23	Rapport du vérificateur indépendant
24	États financiers

MESSAGE DU PRÉSIDENT DU CONSEIL D'ADMINISTRATION

J'ai le grand honneur d'assumer la présidence du conseil d'administration d'Opimian depuis le milieu de l'année 2023. Je tiens tout d'abord à remercier Carol Fitzwilliam pour les services exemplaires qu'elle a rendus à notre conseil au cours des dernières années, et plus particulièrement dans son rôle de présidente. Elle a guidé le conseil d'une main ferme dans un contexte de grande incertitude liée à la pandémie et ses conséquences. Cette période a été marquée par une croissance extraordinaire pour Opimian et pour l'industrie des vins et spiritueux en général, et le club a été en mesure de dégager un excédent pour faire face à toute tempête qui s'annoncerait.



La période qui a suivi la pandémie a été difficile. Les achats et la consommation de vins et de spiritueux ont diminué. Opimian a connu un recul comparable, ou inférieur, à celui de l'ensemble du secteur. Toutefois, notre gestion prudente et nos excédents passés nous ont permis d'être en bonne santé financière pour l'avenir. 2023 a été une année d'investissement dans l'avenir du club. Nous avons beaucoup investi dans l'amélioration de la technologie afin de servir nos membres et de moderniser notre infrastructure interne. Nous continuons à gérer l'organisation avec prudence, tout en construisant activement pour attirer de futurs membres.

Je tiens à remercier Greg et Michael, nos directeurs généraux. Ils ont accompli un travail remarquable au cours d'une année difficile. Malgré les vents contraires, ils se sont consacrés à intégrer nos nouveaux employés et à nous préparer à pour l'avenir.

Le conseil d'administration a été très actif en 2023, travaillant avec nos directeurs généraux pour relever les défis de l'avenir. Nous avons la chance de pouvoir compter sur la sagesse et le dévouement de dix professionnels généreux de leur temps. Je remercie chaleureusement chacun de mes collègues membres du conseil d'administration. Quelques changements sont à prévoir dans les prochains mois. Trois de nos membres arrivent au terme de leur mandat de six ans : Carol Fitzwilliam, Twyla Laakso et Lynn Zurel quitteront ainsi le conseil après notre prochaine assemblée générale annuelle. Elles ont toutes les trois commencé à siéger au conseil à un moment où les défis étaient considérables et ont fait preuve d'un grand sens de l'intendance pour nous permettre d'en ressortir plus fort que jamais. Par ailleurs, Alan Kerr, l'actuel président de notre comité d'audit, a décidé de se retirer du conseil d'administration. Je le remercie pour ses excellents services au cours des quatre dernières années. Enfin, David Conway, membre de longue date du conseil d'administration, a démissionné en octobre en raison de sa nomination en tant que juge à la Cour suprême de Terre-Neuve-et-Labrador, division générale. Nous l'en félicitons. Nous avons eu la chance d'accueillir Patrick O'Driscoll après le départ de David; Patrick est un expert indépendant du secteur des vins et spiritueux. Bienvenue, Patrick.

Dans peu de temps, nous accueillerons quatre nouveaux membres du conseil d'administration pour compléter notre effectif. Nous avons reçu une réponse extraordinaire à notre récent appel à candidatures et je remercie chacun d'entre vous d'avoir proposé sa candidature pour siéger au conseil d'administration. Le processus a été incroyablement difficile, car une pléthore de personnes talentueuses se sont portées candidates.

Je me réjouis de l'avenir de notre club. Des défis nous attendent, mais je crois qu'il est sur une base solide pour les relever. Merci beaucoup pour votre soutien continu à Opimian. C'est un plaisir pour moi de servir cette organisation.

ROB DAVIS
PRÉSIDENT DU CONSEIL
D'ADMINISTRATION

BILAN DES DIRECTEURS GÉNÉRAUX

Comme le dit l'adage, rien n'est aussi constant que le changement. L'année 2023 a été marquée par des changements importants à Opimian. L'ère post-Covid est arrivée, les ventes mondiales de vin ont considérablement baissé et Opimian n'a pas été épargnée. Comme vous le verrez dans les données financières de ce rapport, vous avez commandé moins de vin que les années précédentes. Là encore, il s'agit d'une tendance mondiale et nationale à laquelle nous avons dû nous adapter.

Un autre changement majeur s'est produit au niveau de nos réseaux de distribution. Depuis notre création, nous acheminons vos vins et spiritueux par l'intermédiaire des réseaux provinciaux de magasins d'alcool. Cinquante ans plus tard, les régies des alcools ont commencé à modifier leurs modèles d'entreprise et notre club n'est plus le même. Plusieurs provinces ont unilatéralement cessé d'utiliser leurs magasins comme point de ramassage, et ce, même si elles continuent à percevoir les taxes d'accise. La Saskatchewan a fermé sa division de vente au détail. En Colombie-Britannique et en Ontario, l'utilisation des magasins n'était plus une option. Dans les trois cas, nous avons opté pour une méthode de distribution directe au consommateur (DTC) et de vente au détail privée. Bien que le changement n'ait pas été sans difficulté, nous avons continué à recevoir vos produits et à améliorer les nouveaux systèmes.

Cela mis à part, nous continuons à mettre en œuvre les initiatives décrites dans le plan stratégique, notamment par l'ajout de spiritueux aux Celliers, en nous appuyant sur l'expertise des Masters of Wine dans notre processus de sélection et d'éducation, et en recherchant pour vous des vins et des spiritueux rares et spectaculaires. L'équipe constituée au cours des 24 derniers mois s'est intégrée avec succès et continue à développer des gains d'efficacité dont bénéficient nos membres.

Comme toujours, nous sommes touchés par la confiance et le soutien que le conseil d'administration et les membres nous ont témoignés alors que nous entamons notre cinquième année de gestion.

Santé à tous!



MICHAEL LUTZMANN
CO-MANAGING DIRECTOR

GREG RINEHART
CO-MANAGING DIRECTOR





BILAN DE L'ANNÉE 2023

PRIORITÉ À L'AUGMENTATION DES ADHÉSIONS À TRAVERS LE CANADA :

En 2023, nous avons franchi une étape importante en mettant en place une équipe dédiée à la croissance.

La mission de cette équipe est d'élargir notre base de membres à travers le Canada, en encourageant le développement d'une communauté dynamique d'amateurs de vin, unis par leur passion pour la découverte, les échanges et les expériences exceptionnelles.

ÉLARGIR NOTRE OFFRE D'ÉVÉNEMENTS ET DE VOYAGES :

En 2023, nous avons aussi mis l'accent sur les événements et les possibilités de voyage.

Des dégustations exclusives aux rencontres intimes, des visites de vignobles aux expériences culinaires, notre calendrier était riche d'occasions d'exploration et de découvertes. En plus de célébrer l'art de la viticulture, les membres ont eu l'occasion de nouer des liens significatifs.

Parmi les événements marquants :

- Dîner Opimian avec Le Vigne di Sammarco Toront- 10 octobre - 20 participants

- Dîner Opimian avec Le Vigne di Sammarco Kitchener-Waterlo- 11 octobre - 20 participants
- Célébration du 50e anniversaire d'Opimian à Edmonton - 13 octobre - 75 participants
- Célébration du 50e anniversaire d'Opimian à Stittsville - 25 novembre - 55 participants
- Halifax International Wine Show - 1er décembre - participants

Parmi les expériences de voyage mémorables :

- Toscane, automne 2023
- Piémont, automne 2023



AMÉLIORER LES AVANTAGES AUX MEMBRES GRÂCE À DES PARTENARIATS NOUVEAUX ET ATTRAYANTS :

- Fidèles à notre engagement d'améliorer les avantages et les expériences des membres, nous sommes fiers d'annoncer de nouveaux partenariats visant à offrir des avantages exclusifs aux membres d'Opimian.
- L'un de ces nouveaux partenariats a été conclu avec l'IWEG (Independent Wine Education Guild).



- Grâce à ce partenariat, les membres d'Opimian ont accès à des réductions exclusives sur un large éventail de cours, de séminaires et d'événements organisés par l'IWEG.





INITIATIVES DE MARKETING STRATÉGIQUE

Nous avons orchestré pendant l'année une série de promotions spéciales visant à ravir nos membres, tout en augmentant les ventes et la rentabilité.

Ces initiatives ciblées illustrent notre engagement en faveur de stratégies de marketing innovantes et notre volonté d'offrir une valeur exceptionnelle à notre précieuse communauté d'amateurs de vin.

En voici quelques exemples :

Prévente exclusive du Mas de Daumas Gassac

Nous avons offert à nos membres une prévente exclusive du prestigieux vin Mas de Daumas Gassac, avant qu'il n'entre dans notre catalogue.

Ce vin extraordinaire, réputé pour son excellence et sa rareté, a suscité une réponse massive de la part de nos membres.

Promotion spéciale d'après-Noël

Nous avons lancé une promotion spéciale au lendemain de Noël, offrant deux verres à vin pour tout achat de Seriously Old Dirt. Cette offre a rencontré un vif écho auprès de nos membres.



Les sélections « Coups de cœur » d'Opimian sont les vins les mieux notés de chaque offre, représentant le summum de la qualité et de la valeur. Sélectionnés par nos experts,

ces vins se distinguent par leur profil gustatif exceptionnel, leur savoir-faire impeccable et leur valeur exceptionnelle. Ils ne représentent que quelques-uns de nos vins les mieux notés de 2023.

PROGRAMMES DE VIN

Les trois programmes de vins d'Opimian permettent aux abonnés d'accéder à encore plus de vins et de caisses de dégustation pour élargir leur palais et découvrir le monde du vin. Ces programmes permettent d'apprécier le vin en toute simplicité grâce à leur facilité et leur offre triée sur le volet!



Le coffret masters

LE COFFRET MASTERS

LA CAISSE QU'IL VOUS FAUT

Ce programme de vins est le plus populaire d'Opimian et a été lancé en 2020

- Les abonnés reçoivent une caisse de dégustation de six bouteilles de trois vins provenant d'une région spécifique d'un producteur pour exposer leur palais à des nouveautés et cultiver leur curiosité.
- Le programme comprend une dégustation virtuelle avec un Master of Wine chaque mois.





vin blanc select

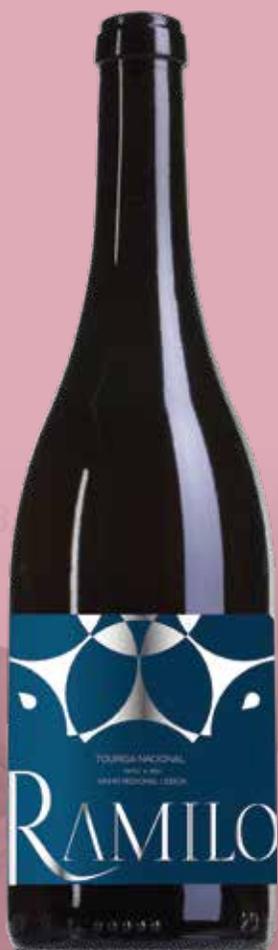


VIN BLANC SELECT

RAFRAÎCHISSANT EN TOUTE OCCASION

Vin Blanc Select est un nouveau programme de vins lancé en novembre 2022 lors du Cellier, et il est destiné aux amateurs de vins blancs.

- Les abonnés reçoivent une caisse de trois bouteilles de vin blanc de qualité supérieure pour chaque Cellier.
- C'est le programme idéal pour explorer les classiques ou découvrir de nouveaux cépages.



CHOIX DES FONDATEURS



LE CHOIX DU FONDATEUR

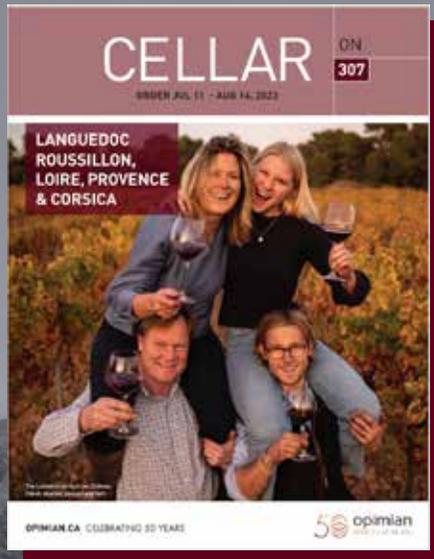
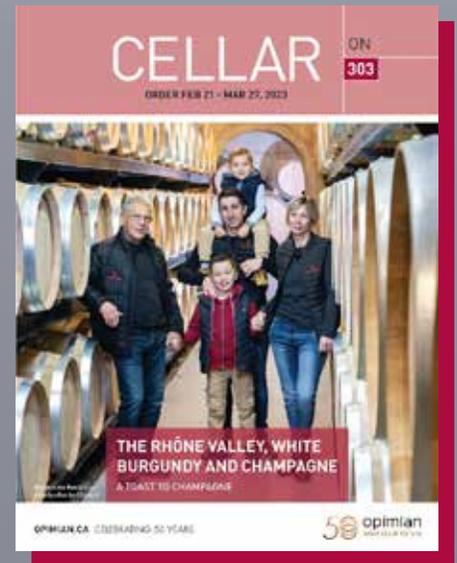
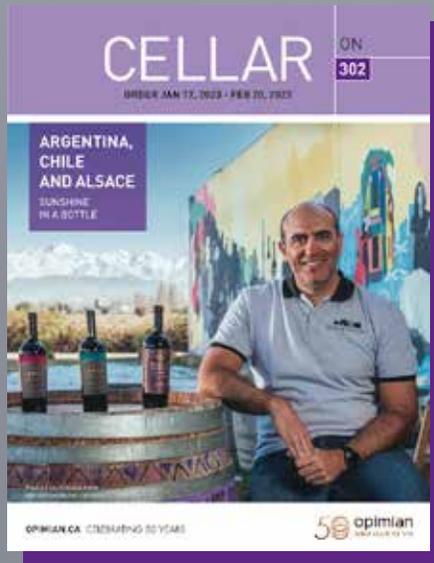
RÉVÉLER LE REMARQUABLE

- Ce programme de vin est le plus ancien d'Opimian et offre aux fidèles abonnés une caisse de 6 vins rouges de garde.
- Les vins offerts dans le cadre de ce programme sont exclusifs à celui-ci et ne sont pas offerts dans le Cellier ordinaire.
- La sélection de vins provenant de vignobles et de vigneron de renommée mondiale est effectuée avec soin pour les connaisseurs de vin.



CE QUE FAIT OPIMIAN

Nous offrons un écosystème complet, au-delà d'une simple boutique. Nous nous dédions aux vins de qualité, à la dégustation et nous portons attention au moindre détail. Nous recueillons des renseignements commerciaux essentiels pour répondre aux besoins des membres. Nous connaissons les vins, segments et pays favoris de nos membres, et même les jours de la semaine où ils préfèrent acheter. Grâce à ces données, nous pouvons anticiper leurs besoins. Nous croyons fermement que la magie opère lorsque nous combinons ces renseignements avec une expertise de dégustation d'envergure mondiale.



CELLAR ON 304
ORDER MAR 28 - MAY 1, 2023

SPAIN, CANADA & AUSTRIA
AN EPIQUEAN EXPERIENCE

Experience the beauty and elegance of Spain, Canada and Austria with the award-winning Opimian wine club. Celebrate 50 years of Opimian with the Opimian Wine Club.

OPIMIAN.CA CELEBRATING 50 YEARS

CELLAR ON 305
ORDER MAY 2 - JUN 8, 2023

BORDEAUX, BERGERAC AND BEAUJOLAIS
RAISE YOUR GLASS TO PERFECTION!

Experience the beauty and elegance of Bordeaux, Bergerac and Beaujolais with the award-winning Opimian wine club. Celebrate 50 years of Opimian with the Opimian Wine Club.

OPIMIAN.CA CELEBRATING 50 YEARS

CELLAR ON 306
ORDER JUN 8 - JUL 10, 2023

ITALY & GERMANY

Experience the beauty and elegance of Italy and Germany with the award-winning Opimian wine club. Celebrate 50 years of Opimian with the Opimian Wine Club.

OPIMIAN.CA CELEBRATING 50 YEARS

CELLAR ON 309
ORDER SEPT 19 - OCT 23, 2023

PIEMONTE, SICILY, SARDEGNA AND CANADA

Experience the beauty and elegance of Piemonte, Sicily, Sardegna and Canada with the award-winning Opimian wine club. Celebrate 50 years of Opimian with the Opimian Wine Club.

OPIMIAN.CA CELEBRATING 50 YEARS

CELLAR ON 310
ORDER OCT 24 - NOV 27, 2023

NEW ZEALAND, AUSTRALIA AND BURGUNDY

Experience the beauty and elegance of New Zealand, Australia and Burgundy with the award-winning Opimian wine club. Celebrate 50 years of Opimian with the Opimian Wine Club.

OPIMIAN.CA

CELLAR ON 311
ORDER NOV 28 - JAN 8, 2024

SOUTH AFRICA AND TUSCANY

Experience the beauty and elegance of South Africa and Tuscany with the award-winning Opimian wine club. Celebrate 50 years of Opimian with the Opimian Wine Club.

OPIMIAN.CA



KELLI FEDORAK

CONSEILLÈRE AU SERVICES AUX MEMBRES

Kelli s'est jointe à Opimian pour combiner sa passion pour le service à la clientèle et son amour du vin. Depuis, elle établit des relations durables avec nos membres et nous aide à maintenir un service à la clientèle de qualité au quotidien! On peut souvent la trouver avec un verre de vin mousseux ou de champagne à la main!

VIN DU MOMENT > BULLES D'O AOP BLANQUETTE DE LIMOUX TÊTE DE CUVÉE, 2019, LOT 3554



DAVID MARCOVITCH

HEAD OF OPERATIONS

Né à Montréal et titulaire d'un baccalauréat en commerce de l'Université McGill, David possède une vaste expérience en marketing, en ventes et en gestion des opérations. Membre d'Opimian depuis 2017, il apprécie particulièrement les vins à base de grenache.

VIN DU MOMENT > DOMAINE JONES, VINEYARD COLLECTION GRENACHE, 2022, LOT 4417



ALEXANDRA TUCCI,

COORDONNATRICE DES COMMUNICATION

Alex a plus de 5 ans d'expérience en relations publiques et en communication et se passionne pour la création de messages stratégiques et la mise en vie des magazines Cellier. Venant d'Argentine, elle apprécie le vin rouge au souper, surtout un bon Malbec.

VIN DU MOMENT > LORCA FANTASÍA MALBEC, VALLE DE UCO, MENDOZA, 2023, LOT 4749



SHAMIRA MEGHJI

RÉCEPTIONNISTE

Après avoir travaillé pendant 25 ans comme secrétaire administrative dans l'industrie des magazines (magazines religieux et grand public), Shamira s'est jointe à Opimian en tant que réceptionniste en juillet 2022. Elle apprécie le vin rouge.

VIN DU MOMENT > DOMAINE DES ROMARINS, AOP CÔTES DU RHÔNE, LOT 4037



ZOÉ CAPPE,

COORDONNATRICE DES COMMUNICATION

Zoé a de l'expérience en traduction et en publication. Elle s'est jointe à Opimian en 2015 comme coordonnatrice des publications, avant d'occuper un rôle en communication. Elle approfondit ses connaissances en matière de vin en suivant la formation WSET1.

VIN DU MOMENT > VIOGNIER GRES DU TRIAS IGP ARDÈCHE VIGNERONS ARDÉCHOIS, 2020, LOT 3263



ANTOINETTE (TONI) DAVIES

MEMBRE CONCIERGE/SOMMELIER

J'ai commencé ma carrière professionnelle dans l'industrie de l'hospitalité, puis j'ai fait un petit détour et obtenu un doctorat en géologie. J'ai passé 15 ans dans l'industrie minière, j'ai eu une crise de la quarantaine et j'ai changé de carrière pour devenir maintenant un sommelier certifié (Association canadienne des sommeliers professionnels [CAPS]).

Au cours des 10 dernières années, j'ai poursuivi ma formation pour inclure des certificats de la Wine and Spirit Education Trust (WSET). En plus de mon poste de sommelier pour les 8 000 membres de l'Opimian Wine Club du Vin, j'enseigne une variété de cours dans l'industrie des boissons, mais principalement le vin et les spiritueux au George Brown College.

VIN DU MOMENT > OPTENHORST SINGLE VINEYARD BUSH VINE CHENIN



GONZALO SANTANA

ANALYSTE FINANCIER

Avec plus d'une décennie d'expertise en planification financière et en analyse, Gonzalo a joué un rôle clé dans l'amélioration du succès financier et de la stabilité de différentes organisations. Ses compétences - de l'analyse de données, à l'identification des tendances, aux prévisions et au reporting de performances - contribuent à une prise de décision financière éclairée. Passionné par la musique et la photographie, Gonzalo s'applique à préserver un mode de vie sain.

VIN DU MOMENT > TE MATA ESTATE BULLNOSE SYRAH, HAWKE'S BAY, 2019, LOT 3798



JOEL VIEIRA

DIRECTEUR, FINANCE

Avec un Master en économie et une grande expertise en stratégie d'entreprise, Joel a habilement fusionné le sens des affaires avec une efficacité opérationnelle dans diverses organisations. Son affinité pour le monde du vin et des spiritueux vient du temps qu'il a passé aux côtés de son père dans leur vignoble familial. Cette expérience précoce a suscité une passion qui s'est confirmée avec le temps, propulsant Joel à la tête de certaines des marques les plus renommées à travers le monde.

Professionnel dévoué et fervent défenseur de l'excellence, Joel continue de façonner le paysage de l'industrie du vin et des spiritueux chez Opimian avec passion et expertise, ainsi qu'un engagement inébranlable envers l'innovation et une capacité à collaborer efficacement avec des équipes diverses.

VIN DU MOMENT > MONTELOURO, BRANCO, DOC, DOURO, LOT 4495



MIKE HOWE

DIRECTEUR, CROISSANCE

La saine obsession de Mike pour la gastronomie et le vin l'a conduit des ventes et du marketing vers une carrière où il fait ce qu'il aime le plus, soit créer des liens et faire découvrir de nouvelles saveurs et expériences. Maintenant à la tête de la croissance chez Opimian, Mike travaille avec des partenaires à travers le pays pour développer notre base de membres et apporter toujours plus de valeur à notre communauté.

VIN DU MOMENT > CABUTTO TENUTA LA VOLTA BAROLO DOCG, 2018, LOT 3697



KIM TIEN HUYNH

CHEF DE PROJETS, MARKETING

Kim Tien a travaillé en marketing et en communication pour des organismes sans but lucratif à Shanghai et à Montréal. Elle vient de fêter sa cinquième année chez Opimian et, avec une certification WSET 2, elle aspire à partager ses connaissances afin d'améliorer l'expérience des membres. Véritable passionnée de cuisine et de vin, vous pouvez compter sur elle pour de délicieux plats à partager!

VIN DU MOMENT > SAINTE CROIX ROSÉ, AOP CÔTES DE PROVENCE, 2022, LOT 4432



KASSANDRA LIEZERT

DIRECTRICE, LOGISTIQUE ET SERVICE AUX MEMBRES

Kassandra possède plus de 5 ans d'expérience dans l'industrie de l'alcool. Ayant rejoint Opimian en 2022 comme gestionnaire de la logistique, elle est maintenant responsable de la chaîne d'approvisionnement et de la distribution. Le plus gratifiant de son travail : lorsque les membres reçoivent leurs vins tant attendus.

VIN DU MOMENT > BULLES D'O AOP BLANQUETTE DE LIMOUX TETE DE CUVÉE, LOT 4396



ANNA TARZIA ZAPPIA

HEAD OF PROCUREMENT

Anna travaille avec des producteurs du monde entier pour trouver les vins et spiritueux proposés dans chaque cellier d'Opimian.

VIN DU MOMENT > THE OLD MAN'S BLEND MERLOT, CABERNET SAUVIGNON, SHIRAZ, WESTERN CAPE, 2022, LOT 3890



LEE KINGHAM-ITALIA

CONSEILLER AU SERVICE AUX MEMBRES

Lee est originaire du Royaume-Uni et vit aujourd'hui à Calgary. Il a travaillé dans le service à la clientèle au cours des 10 dernières années, notamment pour certaines des plus grandes jeunes pousses du Royaume-Uni. Il est tout nouveau chez Opimian et a hâte de partager ses connaissances en matière de service à la clientèle avec l'équipe.



SANTA BALANCE

COMPTABLE PRINCIPALE

Santa possède un baccalauréat en comptabilité et de nombreuses années d'expérience dans ce domaine. Elle a commencé à travailler chez Opimian en 2011.

VIN DU MOMENT > CRÉMANT ICE ROSÉ DEMI-SEC, AOC CRÉMANT D'ALSACE, LOT 3113



JESSICA DAVIS

ANALYSTE EN LOGISTIQUE

Jessica a rejoint Opimian en 2022. Avec plus de 25 ans d'expérience dans l'hôtellerie et de la restauration, elle partage avec l'équipe sa passion pour la gastronomie, le vin et les voyages. Mère de deux jeunes garçons, elle apprécie le plein air, la lecture et profiter de ses amis et sa famille.

VIN DU MOMENT > SERIOUSLY OLD DIRT BY VILANFONTÉ, W.O. WESTERN CAPE, 2021, LOT 3879



RICARDO HERICE

ANALYSTE LOGISTIQUE

Ricardo a rejoint Opimian en 2023 avec l'énergie et la passion nécessaires pour soutenir la croissance rapide de l'équipe. Ses deux années d'expérience en commerce international sont mises à profit au sein de notre département logistique. Il est prêt à en apprendre davantage sur le monde du vin et à grandir, personnellement et professionnellement, au sein de la famille Opimian.

VIN DU MOMENT > VIOGNIER GRÈS DU TRIAS, IGP ARDÈCHE, VIGNERONS ARDÉCHOIS, 2022, LOT 4115

L'ÉQUIPE D'OPIMIAN

La force et la diversité d'une équipe soudée sont ce qui permet aux entreprises de prospérer, et nous croyons que l'équipe actuelle d'Opimian nous procure un avantage concurrentiel sur le marché.

Depuis 2020, nous avons un milieu de travail hybride, ce qui offre une certaine souplesse à notre personnel. Cela a également permis à Opimian d'embaucher du personnel travaillant à distance, et nous avons maintenant du personnel d'Opimian dans plusieurs provinces partout au pays.

PLEINS FEUX SUR NOS VIGNERONS

MARKUS MOLITOR

Issu de la huitième génération de la dynastie, Markus Molitor s'est efforcé de ramener la renommée et le respect aux vins de Riesling de la Moselle - ceux qui étaient appréciés au début du 19ème siècle, lorsqu'ils dépassaient même les meilleurs rouges de Bordeaux et de Bourgogne.

Il a entrepris de développer ses domaines dans les meilleurs sites de la région, puis de guider les vins vers leur expression la plus pure, grâce à la fermentation par levures indigènes et à un long vieillissement sur lies fines. Surnommé « Mr. Point » après que trois de ses vins de 2013 aient obtenu un score parfait dans Wine Advocate, certains de ses vins se vendent à plusieurs enchères de réserve.

Pour bien naviguer dans leur vaste gamme, il a développé un système de « couleur de capsule » pour leurs vins blancs, signalant aux clients le niveau de douceur en un coup d'œil : capsule blanche pour le sec, verte pour le moyen et or pour les styles plus sucrés.



TE MATA ESTATE

Te Mata figure parmi les producteurs de vin les mieux classés de la Nouvelle-Zélande; le domaine établi par Bernard Chambers en 1896 est aussi la plus ancienne cave commerciale du pays.

Plusieurs années auparavant, Chambers avait convaincu son père de planter plusieurs vignobles sur les vastes terres familiales. La sous-région vallonnée de Havelock North, surplombant Hawke's Bay, s'est avérée un lieu idéal pour la culture de la vigne. Son climat tempéré et son ensoleillement abondant en font une région prisée pour les variétés de vin rouge.

Au fil des ans, le domaine a changé de mains, en restant toutefois une entreprise familiale. Depuis 1974, Te Mata est dirigé par les familles Buck et Marris, à qui revient le mérite d'avoir modernisé les vins - et d'avoir attiré l'attention de critiques mondiaux estimés. Wine Advocate a qualifié le domaine de « plus grande cave de la Nouvelle-Zélande, tandis



que Jancis Robinson le considère comme « un trésor national ».

Te Mata a été l'un des premiers propriétaires de vignobles à obtenir la certification Sustainable Winegrowing New Zealand dans les années 1990 et s'efforce de respecter ses engagements.

Aujourd'hui, le domaine incarne une expression très pure de l'œnologie du Nouveau Monde avec sa gamme de qualité supérieure de mélanges de rouges, de syrah, de sauvignon blanc, de chardonnay, et plus encore.



En haut à droite - John Birdgeneau, membre du conseil d'administration d'Opimian de Calgary, avec Vincent du vignoble Te Mata.



DÈS SES DÉBUTS, OPIMIAN A FAIT APPEL À L'EXPERTISE D'UN MASTER OF WINE POUR S'ASSURER QUE SEULS DES VINS DE QUALITÉ SUPÉRIEURE DU MONDE ENTIER SONT OFFERTS AUX MEMBRES.



MICHAEL PALIJ

Un Canadien, **Michael Palij, MW**, a émigré au Royaume-Uni en 1989 et est devenu Master of Wine en 1995 à l'âge de seulement 29 ans. Son premier voyage en Italie remonte à 1994 lorsqu'il était acheteur de vin. Il est immédiatement tombé amoureux à la fois du pays et de ses vins, et a depuis visité l'Italie plus de fois pour en apprendre davantage sur son histoire, ses cépages et son terroir. Outre sa connaissance encyclopédique de l'Italie, Michael apporte à Opimian un amour des vins classiques qui montrent à la fois structure et longévité.



IGOR RYJENKOV

Né en Russie, **Igor Ryjenkov, MW**, a obtenu un diplôme en journalisme de l'Institut d'État des relations internationales de Moscou. Installé au Canada au début des années 90, son parcours viticole a commencé lors d'une visite dans un vignoble de la région de la péninsule du Niagara en 1995. Par la suite, ses lectures, dégustations, voyages et études lui ont permis d'obtenir les certificats et le diplôme du WSET et d'entrer directement dans le programme de MW en 1999. Sa formation a culminé avec l'obtention de la qualification MW en 3, le premier au Canada, après avoir reçu deux fois la bourse nord-américaine et le prix Henkell-Sohnlein pour la meilleure dissertation.



JACKY BLISSON

Jacky Blisson, MW, est établie à Montréal. Première Québécoise à recevoir ce titre, elle fait partie des 10 Masters of Wine du Canada. Détentrice d'un baccalauréat en arts en communication à l'Université Concordia, Jacky a obtenu une maîtrise avancée en sciences du vin et en commerce international au CFPPA de Beaune et à AgroSup Dijon, en Bourgogne.

Au cours de ses 11 années en France, Jacky a été responsable des ventes à l'exportation pour le Royaume-Uni et l'Amérique du Nord pour le courtier en vins fins de Bourgogne Domaine Wines et pour le grand vignoble de la vallée du Rhône méridionale Gabriel Meffre. Elle a également travaillé à Beaune et à Walker Bay, en Afrique du Sud, pour les vendanges.

Depuis son retour au Canada, Jacky s'est forgée une solide réputation pour le contenu éducatif de grande qualité qu'elle produit sur le vin, ainsi que pour ses activités de consultation.



ROB DAVIS

TORONTO, ON | PRÉSIDENT

Rob est un associé en fiscalité pour KPMG à Toronto. Il met au service de ses clients plus de 30 ans d'expérience diversifiée en fiscalité et en finances. Rob est FCPA, auparavant président du conseil d'administration de KPMG Canada et est actuellement le chef de l'inclusion, de la diversité et de l'équité de cette entreprise. Rob est membre d'Opimian depuis 7.

VIN DU MOMENT > EXPRESSION RESERVE PINOT NOIR
CASABLANCA VALLEY, 2022, LOT 3967



CAROL FITZWILLIAM

MONTRÉAL, QC | CMC

Carol Fitzwilliam est avocate, administratrice d'entreprise certifiée (ICD.D) et ancienne propriétaire d'entreprise. Elle a siégé à plus de vingt conseils d'administration, en se concentrant sur les organisations communautaires sans but lucratif. Son expertise en matière de gouvernance de conseil d'administration et de gestion des ressources humaines a profité à des organisations telles que des sociétés d'État, des écoles, des organisations communautaires et des organismes sportifs.

VIN DU MOMENT > DM EMPREINTE
CHAMPAGNE DOYARD-MAHÉ
CHARDONNAY BLANC DE BLANCS
VERTUS PREMIER CRU, LOT 3194



ALAN KERR

KAMLOOPS, BC | PRÉSIDENT DU COMITÉ D'AUDIT

Alan est directeur financier et vice-président des services d'entreprise de la British Columbia Lottery Corporation et est directeur de l'Inter-Provincial Lottery Corporation. Il est passionné de vin depuis de nombreuses années, et il a notamment effectué des visites mémorables dans la cave à vin de quatre étages de la Marine française à Toulon et il a visité de petits vignobles familiaux en Croatie. Alan a occupé de nombreux postes à titre de bénévole comme trésorier de l'organisme Helping Other People Everywhere (H.O.P.E.) d'Ottawa-Carleton et auprès de la Recreation Association of the Public Service of Canada.

VIN DU MOMENT > CORNELLANA "DEEP SOIL COLLUVIAL" CARMENÈRE,
PEUMO, 2019, LOT 3175



TWYLA LAAKSO

CALGARY, AB | CMC

Au cours de ses trente années de carrière, Twyla a travaillé en tant que professionnelle de la communication dans divers secteurs, disciplines et capacités. Elle détient une accréditation professionnelle de l'Association internationale des professionnels de la communication (IABC) et est certifiée selon la méthode Prosci de gestion du changement. Au cours de sa carrière, elle a occupé des postes de directrice de comptes nationaux dans certaines des principales agences de publicité du Canada, ainsi que des postes de direction dans le domaine de la communication d'entreprise et de la communication stratégique dans certaines des entreprises les plus connues du Canada.

VIN DU MOMENT > LE VIE DEL MARE, VIOGNIER &
CHARDONNAY, MAREMMA TOSCANA, DOC, VIGNAIOLI
MORELLINO SCANSANO, 2021, LOT 3924



CRAIG FAULKNER

VANCOUVER, BC | CRH, CT

M. Faulkner a été cofondateur de Stockgroup, un portail Web financier dominant au Canada, et a dirigé ses équipes technologiques en tant que directeur de la technologie et directeur. Craig a siégé aux conseils consultatifs d'organismes à but non lucratif et d'entreprises à croissance émergente. Actuellement, Craig est président d'Unilogik Systems, qui sert plus de 150 entreprises clientes au Canada et aux États-Unis.

VIN DU MOMENT > ANTICHELLO
AMARONE DELLA VALPOLICELLA,
2013, LOT 2088



CYNTHIA PETERS

PRINCE EDWARD COUNTY & BROCKVILLE, ON | CRH

Cynthia Peters est la créatrice et propriétaire de From the Farm Enterprises Inc., une entreprise culinaire expérientielle. Elle anime des cours de cuisine et accueille des invités dans sa propriété Maison Maitland dans le sud-est de l'Ontario, et organise des aventures culinaires et œnologiques privées pour des groupes. Reconnue comme l'une des Expériences Signature du Canada, l'entreprise est en activité depuis 2010. Cynthia conduit également des passionnées de cuisine féminines dans la région du Languedoc (Occitanie) en France pour une immersion d'une semaine dans la gastronomie, le vin et la culture du sud de la France. Elle est également rédactrice culinaire et l'auteur de The Art of Herbs Cookbook et de My French Cookbook. En tant que bénévole, Cynthia a siégé à plusieurs conseils d'administration à but non lucratif au cours des 20 dernières années, notamment l'Ontario Association of Food Banks, Taste the County (Présidente du conseil), FoodShare Toronto et SVX. Avant d'ouvrir son entreprise, Cynthia a été cadre supérieure pendant plus de 25 ans, où elle a dirigé des stratégies innovantes à l'échelle de l'entreprise pour le développement des fonds, la communication d'entreprise, le marketing et la gestion de la marque. Actuellement, elle est membre du conseil d'administration de l'Opinium Wine Club du Vin et de The Bloom Food Fund. Cynthia a rejoint Opimian en 2019.

VIN DU MOMENT > VICTORIA CHARDONNAY, CHATEAU CANET, LOT 3540

CONSEIL D'ADMINISTRATION D'OPIMIAN

CA – COMITÉ D'AUDIT

CG – COMITÉ DE GOUVERNANCE

CRH – COMITÉ DES RH

CMC – COMITÉ DES MISES EN CANDIDATURE

CT – COMITÉ DES TECHNOLOGIES



RICHARD MCCAMMON

STRATHROY, ON |

CG, CT

Richard McCammon a fondé un chef de file mondial des transactions électroniques spécialisé dans les solutions de paiement pour SAP, qui a été racheté fin 2019. Aujourd'hui, Richard apporte cette expérience à une jeune entreprise du secteur aérospatial en tant que PDG. Il est titulaire d'un MASc avec spécialisation en génie chimique de l'Université de Waterloo.

VIN DU MOMENT > CHATEAU MOUTIN AOC GRAVES, 2017, LOT 4304



JOHN BIRDGNEAU

CALGARY, AB | PRÉSIDENT DU CG, CA

John Birdgeneau a passé 35 ans dans le secteur de l'énergie, où il a occupé divers rôles techniques et de direction. John a toujours apprécié le pouvoir des équipes et la collaboration entre les groupes pour obtenir de meilleurs résultats tout en s'amusant un peu en même temps. En tant que directeur, il apporte son expérience à Opimian et continue d'apprendre sur le vin.

VIN DU MOMENT > LAMBLIN FILS CHABLIS PREMIER CRU, VAILLON, 2017, LOT 1243



PATRICK O'DRISCOLL

TORONTO, ON | CA, CMC

Patrick O'Driscoll est un vétéran de l'industrie du vin et des spiritueux avec une carrière qui s'étend sur près de 40 ans. Au cours de cette période, Patrick a travaillé pour deux des plus grands acteurs mondiaux de l'industrie, Pernod Ricard SA et I.D.V. (Diageo). Patrick a commencé sa carrière dans la vente au détail de vin, ce qui a suscité en lui une passion pour le produit qu'il n'a jamais perdue. Ses débuts de carrière étaient axés sur le marketing et le développement international de marques, tandis que les 14 dernières années ont été consacrées à la direction d'équipes exécutives performantes, plus récemment en tant que président et directeur général de Corby Spirit and Wine Ltd.

VIN DU MOMENT > CÔTE DE NUIT-VILLAGES, LES PERRIÈRES



LYNN ZUREL

ST. JOHN'S, NL | CA, CG

Lynn Zurel est CPA, CA, ICD.D. Lynn siège actuellement au conseil d'administration de plusieurs sociétés et entités d'État, et a assumé des rôles de direction au sein du conseil d'administration de diverses organisations à but non lucratif nationales, provinciales et locales. Lynn a été reconnue pour ses contributions à sa communauté, notamment en recevant la médaille du Sesquicentenaire du Sénat du Canada en reconnaissance de ses services à la nation.

VIN DU MOMENT > CRÉMANT DE LOIRE, CÉCILE LEBRUN, LOT 4447

MESSAGE DU PRÉSIDENT DU COMITÉ D'AUDIT



ALAN KERR, CPA CMA, IAS.A
PRÉSIDENT DU COMITÉ D'AUDIT

Comme le montrent les états financiers, 2023 a été une année marquée par de nombreux défis. Néanmoins, nous sommes restés stables et avons effectué des investissements qui apporteront une valeur durable à nos membres et renforceront la viabilité à long terme d'Opimian.

Comme de nombreuses autres organisations, nous avons connu :

- Une baisse globale des revenus, les membres ayant réduit leurs dépenses discrétionnaires face à l'inflation élevée; et,
- Des coûts supplémentaires, répercutés par les fournisseurs, ce qui a considérablement augmenté le prix d'achat des vins pour couvrir les abonnements.

Nous avons investi en vue d'une croissance et d'une stabilité à long terme, en particulier par :

- La mise à jour nécessaire du site de commerce électronique du club ;
- Le développement de la distribution directe aux consommateurs dans certains marchés en réponse à des changements réglementaires imprévus ; et,
- Le développement des membres.

Bien que le résultat global ait été un déficit de 8260 dollars, ces investissements étaient conformes au budget approuvé par le conseil d'administration et financés par les solides performances financières du club en 2021 et 2022.

En tant qu'entité sans but lucratif, la stratégie d'Opimian a toujours été de minimiser les frais généraux et de fixer le prix de nos vins exclusifs et de nos services de manière à couvrir les coûts et les dépenses du club. Face à la baisse des revenus, la direction a adopté des mesures proactives, notamment des augmentations de prix et des initiatives d'économies, tout en gardant un œil à plus long terme sur les investissements essentiels à l'avenir du club.

Opimian continue de maintenir une base financière résiliente sans dette et des fonds de réserve appropriés pour permettre au club de répondre à tout événement imprévu. Sous la direction de Joel Vieira, responsable des finances, l'équipe financière a continué d'évoluer afin de soutenir la prise de décision de la direction, du comité de vérification et du conseil d'administration.

En 2024, je prévois une autre année d'opportunités et de défis. Nous sommes concentrés sur les initiatives destinées aux membres, l'innovation et la responsabilité fiscale. Le comité de vérification se réjouit de collaborer avec nos directeurs généraux, notre personnel et notre conseil d'administration pour guider Opimian vers une croissance et un succès durables.

RAPPORT DE L'AUDITEUR INDÉPENDANT

AUX MEMBRES DE LA SOCIÉTÉ OPIMIAN

OPINION

Nous avons effectué l'audit des états financiers de La Société Opimian (ci-après « la société »), qui comprennent l'état de la situation financière au 31 décembre 2023 et les états des résultats, de l'évolution de l'actif net et des flux de trésorerie pour l'exercice terminé à cette date, ainsi que les notes complémentaires, y compris le résumé des principales méthodes comptables.

À notre avis, les états financiers ci-joints donnent, dans tous leurs aspects significatifs, une image fidèle de la situation financière de la société au 31 décembre 2023 ainsi que des résultats de ses activités et de ses flux de trésorerie pour l'exercice terminé à cette date, conformément aux Normes comptables canadiennes pour les organismes sans but lucratif.

FONDEMENT DE L'OPINION

Nous avons effectué notre audit conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada. Les responsabilités qui nous incombent en vertu de ces normes sont plus amplement décrites dans la section « Responsabilités de l'auditeur à l'égard de l'audit des états financiers » du présent rapport. Nous sommes indépendants de la société conformément aux règles de déontologie qui s'appliquent à notre audit des états financiers au Canada et nous nous sommes acquittés des autres responsabilités déontologiques qui nous incombent selon ces règles. Nous estimons que les éléments probants que nous avons obtenus sont suffisants et appropriés pour fonder notre opinion.

RESPONSABILITÉS DE LA DIRECTION ET DES RESPONSABLES DE LA GOUVERNANCE À L'ÉGARD DES ÉTATS FINANCIERS

La direction est responsable de la préparation et de la présentation fidèle des états financiers conformément aux Normes comptables canadiennes pour les organismes sans but lucratif, ainsi que du contrôle interne qu'elle considère comme nécessaire pour permettre la préparation d'états financiers exempts d'anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs.

Lors de la préparation des états financiers, c'est à la direction qu'il incombe d'évaluer la capacité de la société à poursuivre son exploitation, de communiquer, le cas échéant, les questions relatives à la continuité de l'exploitation et d'appliquer le principe comptable de continuité d'exploitation, sauf si la direction a l'intention de liquider la société ou de cesser son activité, ou si aucune autre solution réaliste ne s'offre à elle.

Il incombe aux responsables de la gouvernance de surveiller le processus d'information financière de la société.

RESPONSABILITÉS DE L'AUDITEUR À L'ÉGARD DE L'AUDIT DES ÉTATS FINANCIERS

Nos objectifs sont d'obtenir l'assurance raisonnable que les états financiers pris dans leur ensemble sont exempts d'anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs, et de délivrer un rapport de l'auditeur contenant notre opinion. L'assurance raisonnable correspond à un niveau élevé d'assurance, qui ne garantit toutefois pas qu'un audit réalisé conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada permettra toujours de détecter toute anomalie significative qui pourrait exister. Les anomalies peuvent résulter de fraudes ou d'erreurs et elles sont considérées comme significatives lorsqu'il est raisonnable de s'attendre à ce qu'elles, individuellement ou collectivement, puissent influencer sur

les décisions économiques que les utilisateurs des états financiers prennent en se fondant sur ceux-ci.

Dans le cadre d'un audit réalisé conformément aux normes d'audit généralement reconnues du Canada, nous exerçons notre jugement professionnel et faisons preuve d'esprit critique tout au long de cet audit. En outre :

- nous identifions et évaluons les risques que les états financiers comportent des anomalies significatives, que celles-ci résultent de fraudes ou d'erreurs, concevons et mettons en œuvre des procédures d'audit en réponse à ces risques, et réunissons des éléments probants suffisants et appropriés pour fonder notre opinion. Le risque de non-détection d'une anomalie significative résultant d'une fraude est plus élevé que celui d'une anomalie significative résultant d'une erreur, car la fraude peut impliquer la collusion, la falsification, les omissions volontaires, les fausses déclarations ou le contournement du contrôle interne;
- nous acquérons une compréhension des éléments du contrôle interne pertinents pour l'audit afin de concevoir des procédures d'audit appropriées aux circonstances, et non dans le but d'exprimer une opinion sur l'efficacité du contrôle interne de la société;
- nous apprécions le caractère approprié des méthodes comptables retenues et le caractère raisonnable des estimations comptables faites par la direction, de même que des informations y afférentes fournies par cette dernière;
- nous tirons une conclusion quant au caractère approprié de l'utilisation par la direction du principe comptable de continuité d'exploitation et, selon les éléments probants obtenus, quant à l'existence ou non d'une incertitude
- significative liée à des événements ou situations susceptibles de jeter un doute important sur la capacité de la société à poursuivre son exploitation. Si nous concluons à l'existence d'une incertitude significative, nous sommes tenus d'attirer l'attention des lecteurs de notre rapport sur les informations fournies dans les états financiers au sujet de cette incertitude ou, si ces informations ne sont pas adéquates, d'exprimer une opinion modifiée. Nos conclusions s'appuient sur les éléments probants obtenus jusqu'à la date de notre rapport. Des événements ou situations futurs pourraient par ailleurs amener la société à cesser son exploitation;
- nous évaluons la présentation d'ensemble, la structure et le contenu des états financiers, y compris les informations fournies dans les notes, et apprécions si les états financiers représentent les opérations et événements sous-jacents d'une manière propre à donner une image fidèle.

Nous communiquons aux responsables de la gouvernance notamment l'étendue et le calendrier prévus des travaux d'audit et nos constatations importantes, y compris toute déficience importante du contrôle interne que nous aurions relevée au cours de notre audit.

Raymond Chabot Grant Thornton LLP

Montréal

Le 14 mars 2024

SITUATION FINANCIÈRE

AU 31 DÉCEMBRE 2023	2023 \$	2022 \$
ACTIF		
Court terme		
Encaisse	8 602 573	2 085 337
Dépôt à terme (note 3)	660 000	11 005 589
Autres créances (note 4)	155 546	302 245
Frais payés d'avance	305 473	897 758
	9 723 592	14 290 929
Long terme		
Immobilisations corporelles (note 5)	17 419	30 970
Actifs incorporels (note 6)	1 160 361	607 866
	10 901 372	14 929 765
PASSIF		
Court terme		
Comptes fournisseurs et autres dettes de fonctionnement (note 7)	742 092	474 676
Offres en cours (note 8)	6 607 526	9 877 164
Cotisations annuelles perçues par anticipation	142 971	393 463
Dus aux membres – crédits sur les souscriptions futures	181 641	166 399
	7 674 230	10 911 702
Long terme		
Incitatif à la location	22 144	30 375
Incitatif contractuel	43 190	
	7 739 564	10 942 077
ACTIF NET		
Non affecté	177 190	1 003 070
Affectation d'origine interne – réserve pour éventualités (note 9)	2 984 618	2 984 618
	3 161 808	3 987 688
	10 901 372	14 929 765

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers.

Pour le conseil,



Administrateur

RÉSULTATS

POUR L'EXERCICE TERMINÉ LE 31 DÉCEMBRE 2023

2023
\$

2022
\$

Produits

Offres terminées déduction faite des crédits pour vins	15 015 714	16 807 431
Cotisations annuelles et frais d'adhésion	536 742	551 897
Dégustations de vins et autres activités	46 297	50 262
Intérêts	511 643	337 266
	16 110 396	17 746 856

Coût des offres terminées

Achats de vins couvrant les souscriptions des membres	11 266 736	11 877 308
Utilisation de vins achetés en prévision de bris de bouteilles de bouteilles non expédiées et d'activités de promotion	224 230	185 011
	11 490 966	12 062 319

Excédent des produits par rapport aux charges avant les postes énumérés ci-dessous

4 619 430 5 684 537

Charges

Salaires et charges sociales	1 496 686	1 398 305
Technologies de l'information	752 179	632 903
Frais des directeurs généraux	453 987	450 605
Impression fournitures de bureau et frais de poste	385 365	357 291
Frais de cartes de crédit et divers	311 533	407 236
Entreposage et transport	300 838	318 172
Charges locatives	259 174	252 774
Publicité et promotion	235 702	125 530
Master of Wine	194 375	169 810
Déplacements – administrateurs	153 895	25 799
Déplacements – administration	130 363	109 413
Honoraires professionnels	130 775	137 776
Développement des membres	123 503	6 716
Dégustations de vins et autres activités	48 945	37 120
Télécommunications	36 962	32 999
Recrutement	36 030	89 283
Assurances	34 663	32 124
Amortissement des immobilisations corporelles	17 590	17 165
Amortissement des actifs incorporels	342 745	204 347
	5 445 310	4 805 368

Excédent (insuffisance) des produits par rapport aux charges

(825 880) 879 169

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers.

ÉVOLUTION DE L'ACTIF NET

POUR L'EXERCICE TERMINÉ LE 31 DÉCEMBRE 2023	NON AFFECTÉ \$	AFFECTATION D'ORIGINE INTERNE - RÉSERVE POUR ÉVENTUALITÉS \$	2023 TOTAL \$	2022 TOTAL \$
Solde au début	1 003 070	2 984 618	3 987 688	3 108 519
Excédent (insuffisance) des produits par rapport aux charges	(825 880)		(825 880)	879 169
Solde à la fin	177 190	2 984 618	3 161 808	3 987 688

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers.

FLUX DE TRÉSORERIE

POUR L'EXERCICE TERMINÉ LE 31 DÉCEMBRE 2023

2023
\$

2022
\$

ACTIVITÉS DE FONCTIONNEMENT

Excédent (insuffisance) des produits par rapport aux charges	(825 880)	879 169
Éléments hors caisse		
Amortissement des immobilisations corporelles	17 590	17 165
Amortissement des actifs incorporels	342 745	204 347
Incitatif à la location	(8 231)	(7 461)
Incitatif contractuel	43 190	
Variations d'éléments du fonds de roulement		
Autres créances	146 699	105 110
Frais payés d'avance	592 285	(248 482)
Comptes fournisseurs et autres dettes de fonctionnement	267 416	(152 301)
Offres en cours	(3 269 638)	(922 791)
Cotisations annuelles perçues par anticipation	(250 492)	(85 022)
Dus aux membres – crédits sur les souscriptions futures	15 242	(13 818)
Flux de trésorerie liés aux activités de fonctionnement	(2 929 074)	(224 084)
ACTIVITÉS D'INVESTISSEMENT		
Dépôt à terme	(10 195 923)	(22 755 531)
Cession de dépôt à terme	20 541 512	20 589 605
Acquisition d'immobilisations corporelles	(4 039)	(26 517)
Acquisition d'actifs incorporels	(895 240)	
Flux de trésorerie liés aux activités d'investissement	9 446 310	(2 192 443)
Augmentation (diminution) nette de l'encaisse	6 517 236	(2 416 527)
Encaisse au début	2 085 337	4 501 864
Encaisse à la fin	8 602 573	2 085 337

Les notes complémentaires font partie intégrante des états financiers.

NOTES COMPLÉMENTAIRES

AU 31 DÉCEMBRE 2023

1 - STATUTS ET OBJECTIF DE LA SOCIÉTÉ

La société a été constituée le 3 janvier 1973 en vertu de la Partie III de la Loi sur les compagnies (Québec). Elle est un organisme sans but lucratif en vertu de la Loi de l'impôt sur le revenu. L'objectif principal de la société est d'offrir à ses membres la possibilité de participer à des achats communs de vins auprès de diverses commissions ou de sociétés régissant la distribution d'alcools.

2 - PRINCIPALES MÉTHODES COMPTABLES

BASE DE PRÉSENTATION

Les états financiers de la société sont établis selon les Normes comptables canadiennes pour les organismes sans but lucratif.

ESTIMATIONS COMPTABLES

Pour dresser les états financiers, la direction de la société doit faire des estimations et poser des hypothèses qui ont une incidence sur les montants présentés dans les états financiers et les notes y afférentes. Ces estimations sont fondées sur la connaissance que la direction possède des événements en cours et sur les mesures que la société pourrait prendre à l'avenir. Les résultats réels pourraient être différents de ces estimations.

CONSTATATION DES PRODUITS

Cotisations annuelles, frais d'adhésion, dégustations de vins et autres activités

Les cotisations annuelles sont constatées dans les produits sur la durée des services, à l'exception des sommes reçues pour des périodes ultérieures qui sont reportées à titre de cotisations annuelles perçues par anticipation. Les frais d'adhésion sont constatés dans les produits au moment où ils sont reçus. Les produits liés aux dégustations de vins et autres activités sont constatés au moment de l'événement.

Offres terminées

Les souscriptions des membres, pour chacune des offres de l'exercice, sont comptabilisées à titre d'offres terminées, déduction faite des crédits pour vins, lorsqu'il y a une preuve convaincante de l'existence d'un accord, que le prix de vente est déterminé ou déterminable, que les vins ont été livrés et qu'il est possible de déterminer de façon précise les coûts de l'offre.

Les offres en cours représentent des souscriptions provenant de membres à l'égard d'offres de vins relatives au prochain exercice ainsi que des souscriptions reçues à l'égard de vins spéciaux pour lesquels on prévoit un délai de livraison important et dont les coûts ne sont pas encore déterminés.

Crédits pour vins

La société offre à ses membres des crédits pour vins qui sont convertibles en achats de vins. Le programme de crédits pour vins permet aussi aux membres de recevoir des crédits. Des crédits pour vins sont également attribués aux membres du conseil d'administration en guise d'honoraires pour leurs services. Ces crédits sont appliqués en réduction des achats de vins futurs. Chaque crédit accumulé est comptabilisé à l'état de la situation financière au poste Dus aux membres – crédits sur les souscriptions futures et la contrepartie est comptabilisée à l'état des résultats au poste Offres terminées, déduction faite des crédits pour vins. Les crédits pour vins sont disponibles sur le compte d'un ancien membre pour une période de cinq ans à la suite de laquelle ils sont radiés à l'état des résultats au poste Offres terminées, déduction faite des crédits pour vins.

Produits d'intérêts

Les opérations de placement sont comptabilisées à la date de transaction et les produits qui en découlent sont constatés selon la méthode de la comptabilité d'exercice. Les produits d'intérêts sont constatés en fonction du temps écoulé.

AIDE GOUVERNEMENTALE

L'aide gouvernementale relative aux charges courantes est comptabilisée en réduction des charges afférentes. L'aide gouvernementale est constatée au cours de l'exercice où les charges courantes sont engagées, à la condition que la société soit raisonnablement certaine que celle-ci se matérialisera.

CHARGES LOCATIVES

La société constate les charges locatives selon la méthode linéaire sur la durée du contrat de location. L'excédent des charges locatives constatées sur le montant à payer en vertu du contrat de location est présenté à titre d'incitatif à la location à l'état de la situation financière.

IMMOBILISATIONS CORPORELLES ET ACTIFS INCORPORELS

Les immobilisations corporelles et les actifs incorporels acquis sont comptabilisés au coût. Lorsque la société reçoit des apports sous forme d'immobilisations corporelles ou d'actifs incorporels, le coût de ceux-ci correspond à la juste valeur à la date de l'apport plus tous les frais directement rattachés à l'acquisition des immobilisations corporelles ou des actifs incorporels, ou à une valeur symbolique si la juste valeur ne peut être déterminée au prix d'un effort raisonnable.

Amortissements

Les immobilisations corporelles et les actifs incorporels sont amortis en fonction de leur durée probable d'utilisation, à compter de leur date de mise en service, selon la méthode de l'amortissement linéaire et les périodes qui suivent :

	Périodes	Durée du
Améliorations locatives		bail de 5 ans
Site Web		5 ans
Mobilier et agencements et équipement informatique		3 ans
Logiciels		6 à 7 ans

Réduction de valeur

Lorsque les circonstances indiquent qu'une immobilisation corporelle ou un actif incorporel a subi une dépréciation, une réduction de valeur est comptabilisée pour ramener la valeur comptable nette de l'immobilisation corporelle ou de l'actif incorporel à sa juste valeur ou à son coût de remplacement, selon le cas. La réduction de valeur est alors comptabilisée à l'état des résultats et ne peut pas faire l'objet de reprises. La valeur résiduelle est comptabilisée en charges à l'état des résultats.

ACTIF NET

L'actif net peut être non affecté ou grevé d'affectations d'origine interne. Les affectations d'origine interne proviennent, d'une façon formelle, de la société même, habituellement à la suite de résolutions du conseil d'administration.

CONVERSION DES DEVICES

Les éléments monétaires d'actif et de passif libellés en devises sont convertis au taux de change en vigueur à la date de l'état de la situation financière, tandis que les actifs et passifs non monétaires sont convertis au taux historique. Les produits et les charges libellés en devises sont convertis au taux en vigueur à la date de l'opération. Les gains et les pertes sont inclus dans l'état des résultats de l'exercice.

ACTIFS ET PASSIFS FINANCIERS*Évaluation initiale*

Les actifs et les passifs financiers de la société provenant d'opérations non conclues avec des apparentés ainsi que ceux provenant d'opérations conclues avec des parties qui n'ont pas d'autre relation avec la société qu'en leur qualité de membres de la direction (ainsi que les membres de la famille immédiate) sont évalués à la juste valeur qui est, dans le cas des actifs financiers ou des passifs financiers qui seront évalués ultérieurement au coût après amortissement, majorée ou diminuée du montant des commissions et des coûts de transaction afférents. Les actifs et passifs financiers de la société provenant d'opérations entre apparentés sont évalués au coût.

Évaluation ultérieure

À chaque date de clôture, les actifs et les passifs financiers de la société provenant d'opérations non conclues avec des apparentés sont évalués au coût après amortissement (incluant toute dépréciation dans le cas des actifs financiers), alors que ceux provenant d'opérations entre apparentés sont évalués selon la méthode du coût (incluant toute dépréciation dans le cas des actifs financiers).

En ce qui a trait aux actifs financiers évalués au coût après amortissement ou selon la méthode du coût, la société détermine s'il existe des indications d'une possible dépréciation. Dans l'affirmative

et si la société détermine qu'il y a eu, au cours de l'exercice, un changement défavorable important dans le calendrier ou le montant prévu des flux de trésorerie futurs d'un actif financier, une réduction sera alors comptabilisée à l'état des résultats à titre de moins-value. La reprise d'une moins-value comptabilisée antérieurement sur un actif financier évalué au coût après amortissement ou selon la méthode du coût est comptabilisée aux résultats au cours de l'exercice où la reprise a lieu.

3 - DÉPÔT À TERME

Le dépôt à terme à court terme de 6600 \$ (115 589 \$ au 31 décembre 2022) consiste en un certificat de placement garanti, remboursable et échéant le 23 novembre 2024, portant intérêt à un taux de 4,95 % (non remboursable, taux variant de 2,6 % à 4,2 % au 31 décembre 2022).

Dans le cours normal de ses activités, à la demande des commissions ou des sociétés régissant la distribution d'alcools, la société achète des lettres de garantie pour appuyer ses achats de vins. Les lettres de garantie sont nanties par une hypothèque mobilière sur le dépôt à terme. Au 31 décembre 2023, les lettres de garantie en cours totalisent 4600 \$ (4600 \$ au 31 décembre 2022) pour lesquelles aucun passif n'a été constaté, étant donné qu'aucune plainte ou réclamation de non-conformité n'était connue ou en cours.

4 - AUTRES CRÉANCES

	2023 \$	2022 \$
Produits tirés de cartes de crédit à recevoir	60 542	154 759
Intérêts accumulés sur le dépôt à terme	2 468	94 299
Taxes à recevoir	92 536	53 187
	155 546	302 245

5 - IMMOBILISATIONS CORPORELLES

2023	COÛT \$	AMORTISSEMENT CUMULÉ \$	VALEUR COMPTABLE NETTE \$
Améliorations locatives	32 487	32 487	
Mobilier et agencements	49 743	47 037	2 706
Équipement informatique	52 634	37 921	14 713
	134 864	117 445	17 419
2022			
Améliorations locatives	32 487	26 531	5 956
Mobilier et agencements	49 743	44 872	4 871
Équipement informatique	48 595	28 452	20 143
	130 825	99 855	30 970

NOTES COMPLÉMENTAIRES

AU 31 DÉCEMBRE 2023

6 - ACTIFS INCORPORELS	COÛT	AMORTISSEMENT	VALEUR COMPTABLE
2023	\$	CUMULÉ	NETTE
		\$	\$
Site Web	1 158 061	272 951	885 110
Logiciels	887 351	612 100	275 251
	2 045 412	885 051	1 160 361
2022			
Site Web	262 819	228 964	33 855
Logiciels	887 351	313 340	574 011
	1 150 170	542 304	607 866

7 - COMPTES FOURNISSEURS ET AUTRES DETTES DE FONCTIONNEMENT	2023	2022
	\$	\$
Comptes fournisseurs	554 736	306 034
Vacances à payer	23 049	36 303
Frais des directeurs généraux à payer	164 307	132 339
	742 092	474 676

8 - OFFRES EN COURS

Les offres en cours comprennent les dépôts reçus sur les souscriptions des membres pour les offres non terminées.

Au cours de l'exercice, la société a soumis dix offres aux membres (huit en 2022), et dix autres offres doivent être soumises au cours du prochain exercice (11 en 2022).

9 - AFFECTATION D'ORIGINE INTERNE – RÉSERVE POUR ÉVENTUALITÉS

Le conseil d'administration détermine le montant de réserve pour éventualités faisant l'objet d'une affectation d'origine interne qui reste dans l'actif net à la fin de l'exercice. Les montants se fondent sur le solde requis pour les éventualités, dans la mesure où des obligations inattendues deviendraient exigibles.

Les transferts entre l'actif net non affecté et celui grevé d'affectations d'origine interne ou externe effectués au cours d'une période de présentation de l'information financière ne se traduisent pas par une augmentation ou une diminution des ressources économiques de la société dans son ensemble et sont, par conséquent, présentés à l'état de l'évolution

de l'actif net plutôt qu'à l'état des résultats. L'actif net total représente l'intérêt résiduel dans l'actif, déduction faite du passif de la société.

Au cours de l'exercice terminé le 31 décembre 2022, le conseil d'administration a approuvé le transfert d'un montant de 439 585 \$ de la réserve non affectée faisant l'objet d'une affectation d'origine interne à la réserve pour éventualités (néant en 2023).

10 - OPÉRATIONS ENTRE APPARENTÉS

Au cours de l'exercice, les dirigeants et administrateurs de la société ont acheté des vins pour un montant de 90 030 \$ (117 954 \$ en 2022) et ont reçu 49 860 \$ en crédits pour vins (78 350 \$ en 2022).

Les opérations entre apparentés sont évaluées à la valeur d'échange, à l'exclusion des instruments financiers qui en découlent, qui sont évalués au coût.

11 - RISQUES FINANCIERS

RISQUE DE MARCHÉ

Les instruments financiers de la société l'exposent au risque de marché, plus particulièrement au risque de change et au risque de taux d'intérêt, lesquels découlent à la fois des activités de fonctionnement et d'investissement.

Risque de change

Les membres souscrivent aux vins, à des prix établis selon les pratiques de fixation des prix des commissions ou des sociétés provinciales respectives régissant la distribution d'alcools au moment de l'offre. Ces prix tiennent compte des taux de change alors en vigueur dans les pays étrangers en question. La société est exposée au risque de change en raison de l'encaisse libellée en devises et des variations des taux de change entre la date de souscription des membres et le moment où la marchandise est reçue du fournisseur. Au 31 décembre 2023, la société est exposée au risque de change en raison de l'encaisse libellée en dollars américains totalisant 4 538 \$ (10 796 \$ au 31 décembre 2022). La société est également exposée au risque de change résultant des opérations commerciales futures libellées en devises autres que le dollar canadien.

Risque de taux d'intérêt

La société est exposée au risque de taux d'intérêt relativement aux actifs financiers portant intérêt à taux fixe.

Le dépôt à terme porte intérêt à taux fixe et expose donc la société au risque de variations de la juste valeur découlant des variations des taux d'intérêt.

RISQUE DE LIQUIDITÉ

Le risque de liquidité de la société est le risque qu'elle éprouve des difficultés à honorer des engagements liés à ses passifs financiers. La société est donc exposée au risque de liquidité relativement à l'ensemble des passifs financiers comptabilisés à l'état de la situation financière.

12 - ENGAGEMENTS

La société s'est engagée, d'après un contrat de location à long terme échéant le 31 octobre 2025, à verser une somme de 493 477 \$ pour la location et les frais généraux de bureau. Les paiements minimums exigibles pour les prochains exercices s'élèvent à 259 190 \$ en 2024 et à 234 287 \$ en 2025.

La société s'est également engagée, d'après deux contrats de service échéant en 2025, à verser une somme de 375 255 \$ pour le soutien technique lié à son nouveau site Web et logiciel. Les paiements minimums exigibles pour les prochains exercices s'élèvent à 211 533 \$ en 2024 et à 163 722 \$ en 2025.



opimian

WINE CLUB DE VIN

300-2170, BOUL. RENÉ-LÉVESQUE OUEST
MONTREAL QC H3H 2T8
OPIMIAN.CA

